Dr Teresa Korbutowicz

Międzynarodowe stosunki gospodarcze - plan wykładu II rok SNE

I. Przedmiot międzynarodowych stosunków gospodarczych.

II. Gospodarka światowa i podmioty gospodarki światowej

1. Przedsiębiorstwa krajowe,.

2. Przedsiębiorstwa międzynarodowe.

3. Gospodarki narodowe

4. Międzynarodowe ugrupowania integracyjne.

5. Międzynarodowe organizacje gospodarcze.

III. Międzynarodowa polityka handlowa.

1. Instrumenty międzynarodowej polityki handlowej (taryfowe i pozataryfowe)

2. Cło importowe i skutki jego wprowadzenia

3. Ograniczenia ilościowe w handlu międzynarodowym.

4. Subwencje eksportowe.

5. Legalne środki protekcji w handlu międzynarodowym.

IV. Wolny handel a protekcjonizm

1. Argumenty za wolnym handlem

2. Argumenty za protekcją w handlu międzynarodowym.

V. Bilans płatniczy.

1. Elementy składowe bilansu płatniczego.

2. Równowaga bilansu płatniczego.

VI. Konkurencyjność międzynarodowa.

1. Pojęcie i czynniki wpływające na konkurencyjność.

2. Przewaga konkurencyjna wg M. Portera.

Literatura:

P. R. Krugman, M. Obsfeld, Międzynarodowe stosunki gospodarcze, tom I, Warszawa 2000

T. Rynarzewski, A. Zielińska-Głębocka, Międzynarodowe stosunki gospodarcze. Teoria wymiany i polityki handlu międzynarodowego, Warszawa 2006.

A. B. Kisiel-Łowczyc, Współczesna gospodarka światowa, Gdańsk 2000.

A. Budnikowski, Międzynarodowe stosunki gospodarcze, Warszawa 2000.

A. Zielińska-Głębocka, Wprowadzenie do ekonomii międzynarodowej. Teoria handlu i polityki handlowej, Gdańsk 1997

M. E. Porter, Porter o konkurencji, Warszawa 2001

J. Rymarczyk (red. nauk.) Międzynarodowe stosunki gospodarcze, Warszawa 2006